

СОДЕРЖАНИЕ

ВВЕДЕНИЕ	3
1. ФОРМИРОВАНИЕ НОРМАТИВНОЙ БАЗЫ ПЛАНИРОВАНИЯ НА ПРЕДПРИЯТИИ 5	
1.1. Сущность планирования, его значение в современной экономике	5
1.2. Методы планирования	8
1.3. Нормативный метод планирования.....	10
1.4. Нормативная база планирования	11
1.5. Состав нормативной базы на предприятии.	14
1.6. Нормативные калькуляции и учет изменений норм.....	21
2. ТЕХНИКО-ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ПРЕДПРИЯТИЯ	24
РАСЧЕТНАЯ ЧАСТЬ.....	30
ЗАКЛЮЧЕНИЕ.....	47
СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ.....	49

- производство нестандартного оборудования;
- ремонт и производство электрооборудования и запасных частей к электрооборудованию городского электротранспорта;
- производство потребительских товаров;
- и другая деятельность.

Основой целью предпринимательской деятельности является получение прибыли, так как именно прибыль служит главным источником расширенного воспроизводства роста доходов хозяйствующего субъекта и его собственников. Эта цель достигается продуманным финансовым обеспечением процесса реализации, планированием направлений использования финансовых ресурсов и способов мобилизации основного и оборотного капитала, то есть выбора правильного направления управления финансовыми отношениями хозяйствующего субъекта.

на основе учета не только целей производства, но и на основе анализа объективных условий деятельности.

Следовательно, эти перспективы являются выражением желательных результатов хозяйствования в возможных на определенный период рамках.

Исходя из этого, можно охарактеризовать два других важнейших элемента планирования, элемента любого плана: во-первых, анализ сложившейся хозяйственной ситуации и тенденций ее развития, и, во-вторых, построение системы мероприятий и выбор средств воздействия на ход развития производства в целях направления его по максимально желаемому руслу. Нетрудно заметить, что эти элементы во многом совпадают с этапами формирования модели развития производства, что еще раз доказывает важность планирования для любого развития вообще.

Таким образом, определение перспектив развития, анализ сложившегося положения и разработка на этой основе программы мероприятий для достижения поставленной цели - три основных и необходимых элемента построения плана. Сущность этих элементов говорит о теснейшей связи их с проблемой предвидения, прогнозирования хода социально-экономического развития.

Достаточно широко известна формула французского философа Огюста Конта: знать, чтобы предвидеть; предвидеть, чтобы управлять. В этой формуле хорошо выражена мысль о том, что управлять, а следовательно, и планировать - нельзя без предвидения и что предвидеть можно только на основании имеющихся знаний.

В свою очередь, обоснованное предвидение, прогнозирование опирается, **во-первых**, на знание связей и закономерностей социально-экономического, хозяйственного развития, и, **во-вторых**, на знание практического опыта. Социально-экономические явления отличаются чрезвычайной сложностью и малой степенью устойчивости по причине влияния на них огромного числа факторов. Отсюда и высокие требования, которые предъявляются к анализу и разрабатываемой на его основе программе действий.

1.2. Методы планирования

Любой план производства должен строиться на базе ряда научных принципов. При этом под принципами планирования понимают основные теоретические положения, которыми руководствуется предприятие, его работники в процессе планирования. Именно они, эти принципы, определяют направления и конкретное содержание плановой работы на предприятии.

Известно, что в свое время, один из создателей современной теории управления производством, А. Файоль выделил следующие основные принципы осуществления плановой деятельности (составления "программы действий"):

- единство;
- непрерывность;
- гибкость;
- точность.

Принцип единства,

комплексности, увязки и координации предполагает комплексный, системный характер процесса планирования. Системный характер планирования обусловлен системной структурой самого объекта планирования - предприятия. Как было отмечено при характеристике целей производственно-хозяйственной деятельности, само предприятие как система представляется совокупностью взаимных элементов, имеющих единую целевую направленность.

Принцип непрерывности

заключается в том, что, во-первых, планирование на предприятии должно осуществляться постоянно, без перерывов, и, во-вторых, что разрабатываемые планы должны органично приходить на смену друг Другу.

Необходимость выдерживания такой непрерывности планов объясняется двумя важнейшими причинами: во-первых, неопределенностью внешней среды и наличием непредусмотренных изменений, которые делают необходимой постоянную корректировку ожиданий предприятия относительно внешних условий и соответствующее исправление и уточнение планов; во-вторых, изменени-

тетна. При этом на предприятии всегда необходимо выбирать ведущие звенья, от реализации которых зависит прежде всего конечный результат, и стремиться их реализовать в первую очередь. Выбор ведущих звеньев должен основываться на глубоком анализе состояния дел на предприятии.

Не менее важна характеристика методов планирования.

К основным методам разработки планов можно отнести: балансовый, нормативный, метод планирования по технико-экономическим факторам, программно-целевой, многовариантных расчетов (последовательных приближений), экономико-математические методы.

Балансовый метод наиболее широко используется при планировании на макроэкономическом уровне. Однако он находит применение и на уровне предприятия. При использовании этого метода составляют различного рода балансы:

- материальные (балансы топлива, электроэнергии, оборудования, строительных материалов и т. д.);
- трудовые (баланс рабочей силы, баланс рабочего времени);
- финансовые (баланс денежных доходов и расходов, бухгалтерский баланс, кассовый план и др.);
- комплексные (баланс производственной мощности).

1.3. Нормативный метод планирования

Суть нормативного метода заключается в том, что на предприятии в процессе планирования применяется целая система норм и нормативов (нормы расхода сырья и материалов, нормы выработки и обслуживания, трудоемкость, нормы численности, нормативы использования машин и оборудования, нормативы организации производственного процесса, длительность производственного цикла, запасы сырья, материалов и топлива, незавершенного производства, финансовые нормативы и др.).

Этот метод целесообразно использовать только в том случае, если при этом используется прогрессивная нормативная база, т. е. когда нормы и норма-

- оперативный анализ изменений норм по технико-экономическим мероприятиям, инициаторам, объектам учета затрат и объектам калькулирования;

- выявление, документирование и учет отклонений от норм расходов по причинам их возникновения и виновникам, по местам и хозрасчетным центрам затрат, группам однородных изделий и другим объектам калькулирования, а также по элементам и статьям расходов;

- систематизация фактических затрат на производство по объектам учета с подразделением на расходы по нормам, отклонениям от норм и изменениям норм;

- исчисление фактической себестоимости отдельных изделий путем суммирования нормативной себестоимости по каждой статье и сумм отклонений и изменений, рассчитанных по групповым коэффициентам;

- учет отклонений от норм и их изменений по хозрасчетным бригадам, участкам и другим производственным подразделениям в разрезе затрат для выявления результатов внутрипроизводственного хозяйственного расчета.

Характерная черта нормативного метода планирования затрат на производство по цехам, по видам или однородным группам изделий с расчленением затрат по нормам, изменениям норм и отклонениям от них.

При нормативном методе планирования создается система технически обоснованных норм и нормативов, предварительно разрабатываются нормативные калькуляции изделий и их составных частей, выявляются и учитываются отклонения от норм и нормативов затрат, учитываются изменения норм.

Преимущество нормативного метода планирования в том, что он без сложных выборов, дополнительных сводок и промежуточных документов предоставляет все необходимые сведения, вытекающие из самой системы учета, концентрируя внимание на отрицательных моментах. Имея развернутую информацию об отклонениях от норм по причинам и виновникам, можно контролировать и планировать работу любого производственного подразделения.

вержденная Министерством строительства России 23 августа 2001 года, предназначена для практического применения в работе прорабов, мастеров и бригадиров, отдела труда и заработной платы и производственно-технического отдела, экономической службы и бухгалтерии, отдела снабжения, службы главного механика и главного энергетика, нормативной группы.

В инструкции отражены основные задачи нормативного метода планирования затрат на производство, подготовительные работы, обеспечивающие внедрение нормативного метода: проведение занятий по изучению нормативного метода и примерный перечень мероприятий, подлежащий выполнению отделами и службами при работе в условиях нормативного метода.

В ней приводится состав и формы документации необходимой для внедрения нормативного метода. Вся документация подразделяется на нормативную и сигнальную, каждая из которой играет огромную роль в организации и ведении нормативного учета. Рассмотрены особенности организации оперативного планирования и учета при нормативном методе и положение о нормативной группе, в котором поставлена основная задача и функции, возлагающиеся на нормативную группу.

1.5. Состав нормативной базы на предприятии.

Одной из важнейших проблем при внедрении нормативного метода планирования является организация нормативной базы. Под нормативной базой планирования предприятия понимается система норм и нормативов расхода сырья, материалов, топлива и энергии на технологические цели, затрат труда, расходов на обслуживание производства и управление, которые пересматриваются по мере осуществления организационно-технических мероприятий.

Норма расхода — это максимально допустимая величина расхода материальных ценностей и трудовых затрат на изготовление единицы продукции.

этому при наличии большой номенклатуры изделий, значительном числе наименований деталей и широкой их применяемости необходимо не укрупнять калькулируемые позиции, а механизировать планирование и учет затрат, в первую очередь нормативное хозяйство.

При утверждении норм и нормативов необходимо выбирать наиболее экономичные технологические и конструкторские разработки без ущерба для качества производимых изделий. Формирование прогрессивных технико-экономических норм и нормативов является важным условием повышения эффективности производства и качества работы на основе совершенствования планирования, себестоимости продукции.

Их внедрение способствует повышению эффективности учета затрат на производство и калькулирования себестоимости продукции на основе применения для этих целей нормативного метода. В связи с этим планово-экономический отдел, бухгалтерия и другие службы предприятия осуществляют контроль за качеством норм и нормативов и своевременно вносят предложения по пересмотру завышенных и устаревших норм и нормативов.

Систематическое снижение норм расхода материалов и повышение норм выработки – одно из важнейших направлений повышения эффективности использования материальных и трудовых ресурсов. Поэтому учет изменений норм необходим в любых условиях независимо от применения нормативного метода учета. Такой учет дает богатую информацию для анализа тенденций в изменениях норм, оценки темпов технического развития производства, резервов повышения его эффективности, состояния и обоснованности нормативного хозяйства, повышения научного уровня нормирования.

Плановые нормы затрат на производство конкретных изделий должны быть, как правило, ниже уровня фактических затрат за истекший год и действующих норм на начало планового периода. По своему экономическому содержанию плановые нормы устанавливаются на каждое изделие в целом по соответствующим статьям калькуляции, а действующие нормы устанавливаются в

Нормирование затрат по оплате труда является базой для осуществления контроля за мерой труда и потребления, обеспечения нормального соотношения между ростом производительности труда и заработной платы. Поэтому независимо от удельного веса этих затрат в себестоимости продукции необходимо обеспечить высокий научно-технический уровень работ по нормированию труда и заработной платы. На предприятии должен быть установлен четкий порядок пересмотра действующих норм затрат труда и предоставления извещений об изменении норм в нормативное бюро с указанием срока внедрения новых норм.

Нормативная себестоимость показывает, во что обходится производство изделий на каждый данный момент времени при соблюдении установленных норм и нормативов расходов материальных, трудовых и финансовых ресурсов. Нормативные калькуляции используются: в качестве базы плановых калькуляций и для контроля за пересмотром норм использования ресурсов с целью достижения запланированного уровня себестоимости, а также для анализа напряженности плана по себестоимости; для внедрения метода текущего управления себестоимостью по отклонениям; для прогнозирования фактического уровня себестоимости изделий и повышения аналитичности отдельных калькуляций; для оценки брака и незавершенного производства; в качестве базы при составлении отчетных калькуляций.

Конструкторская и технологическая документация на изготовление продукции обеспечивает техническую подготовку производства и содержит технические нормы, необходимые для расчетов требуемого количества рабочих, материалов, оборудования и т.п. Действующие нормы расхода разрабатываются на все операции технологического процесса, и на их основе составляется нормативная карта нормальных условий производства. Технологические карты на все детали и конструкции, изготавливаемые в цехах, на все полуфабрикаты (бетон, щебень, арматура), потребляемые цехами заново разрабатываются отделом главного технолога. Технологические карты составляются в строгом соответст-

тивных затрат, а тем более экономии в результате снижения фактических затрат по сравнению с технически обоснованными нормами служит основанием для материального и морального поощрения соответствующего коллектива работников. По мере внедрения в производство новых норм затрат в соответствии с ними пересчитываются и показатели нормативной себестоимости. Калькуляции нормативной себестоимости отражают определенные этапы достижения планового уровня затрат.

Действующие нормы расхода материалов, инструментов, рабочего времени и основанные на них показатели нормативной себестоимости в начале квартала или года могут быть выше, а к концу отчетного периода должны быть ниже средних показателей, предусмотренных планом, с тем чтобы за отчетный период в целом обеспечить достижение планового уровня себестоимости продукции.

Для того, чтобы организовать должным образом нормативную базу на предприятии необходимо обеспечить:

- максимальную централизацию всех имеющихся на предприятии справочно-нормативных данных в планово-экономическом отделе;
- полноту и техническую обоснованность нормативной информации;
- отсутствие дублирования данных;
- своевременное и качественное проведение изменений в полном объеме нормативной информации;
- возможность быстрого поиска нужной части нормативной информации без больших сортировок;
- обеспечение визуального контроля при формировании и обработке нормативной информации;

стенную панель, на одну внутреннюю стенную панель и т.д. Нормативные калькуляции, составленные по каждому типоразмеру, впоследствии тоже усредняются, и так как крупнопанельный дом состоит из определенного количества деталей и типоразмеров, изменить или заменить которые невозможно, этим обеспечивается сопоставимость усредненных отчетных и нормативных калькуляций.

С целью облегчения учета отклонений от норм и калькулирования себестоимости продукции изменения в нормы целесообразно приурочивать к началу месяца. Нормативная калькуляция при этом будет оставаться неизменной на протяжении всего месяца. Изменения норм оформляются специальными извещениями, которые выписываются отделами, контролирующими соответствующие нормы: об изменении норм расхода материалов, полуфабрикатов, комплектующих изделий, технологии изготовления и применяемости деталей и узлов - отделом главного технолога; об изменении пооперационных норм времени, норм выработки и расценок отделом труда и заработной платы; об изменении нормативных ставок списания расходов на подготовку и освоение производства, на содержание и эксплуатацию оборудования, общепроизводственных и общехозяйственных расходов и т.п. - планово-экономическим отделом. Извещения или другие документы об изменениях норм поступают в нормативное бюро, где регистрируются в специальной ведомости учета изменений норм и контроля выполнения плана организационно-технических мероприятий. По мере поступления извещений нормативное бюро вносит изменения в техническую документацию, а к началу месяца — и в нормативные калькуляции. По окончании месяца здесь же подсчитывается и анализируется информация об экономической эффективности внедрения организационно-технических мероприятий.

Изменения норм группируются по цехам, видам продукции, заказам, узлам, деталям, причинам и инициаторам изменений. Для такой группировки предприятия на основе типовых номенклатур причин и инициаторов изменений

2. ТЕХНИКО-ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ПРЕДПРИЯТИЯ

1.1. Общая характеристика ОАО «Электромехзавод» и его организационно-правовая форма

Открытое акционерное общество «Невинномысский электромеханический завод» образовано в процессе приватизации Невинномысского республиканского электромеханического завода, дата создания и начала хозяйственной деятельности, которого 1 августа 1963года.

Сокращенное название – ОАО «Электромехзавод».

Место нахождения общества – Ставропольский край, г. Невинномысск, ул. Гагарина, 162.

При создании акционерного общества в 1992 году было размещено 60110 обыкновенных акций для образования уставного капитала в размере 6011 тыс. руб. После деноминации – 6011 руб. В декабре 2001 года по решению совета директоров уставной капитал предприятия был увеличен до 120220 руб. путем увеличения номинальной стоимости одной акции до 2 руб.

Все акции, размещаемые ОАО «Электромехзавод», являются именными. Данные об их владельцах регистрируются в документах акционерного общества. Продать такие акции владельцы могут, поставив в известность общество.

В настоящее время предприятие осуществляет свою деятельность на условиях самокупаемости.

Целями деятельности ОАО «Электромехзавод» являются извлечение прибыли, расширение рынков товаров и услуг.

Предметом деятельности акционерного общества являются:

- Ремонт трамваев, вагонов метро и троллейбусов;
- Производство специальных частей и арматуры контактной сети городского электротранспорта;

Высшим органом управления предприятия является общее собрание акционеров, которое избирает руководящие и контролирующие органы – совет директоров, правление, ревизионную комиссию и т.д. Фактически же решения принимаются группой акционеров, владеющих контрольным пакетом акций. Компетенция общего собрания определена уставом общества, Федеральным законом «Об акционерных обществах». Между общими собраниями акционеров, руководство предприятием осуществляет совет директоров.

Исполнительным органом ОАО «Электромехзавод» является генеральный директор в лице Колдаева Юрия Михайловича.

Стратегическое управление предприятием осуществляется советом директоров на основе имеющихся данных:

- о потребности в выпускаемой продукции;
- о требованиях технического прогресса в вопросах совершенствования продукции;
- о технической мощности предприятия;
- об обеспеченности трудовыми ресурсами
- об обеспеченности рынка материальными ресурсами;
- о состоянии рынка продукции для ГЭТ, положение дел заводов конкурентов.

На данном предприятии применяется линейно-функциональная структура управления, когда руководителю в подготовке соответствующих программ, решений, планов помогает специальный аппарат управления, состоящий из функциональных подразделений. Функциональные подразделения осуществляют всю техническую подготовку производства, освобождают линейного руководителя от расчета финансовых вопросов и вопросов, связанных с материально-техническим обеспечением.

Возглавляет данную систему генеральный директор. В его обязанности входит:

- руководство всеми видами деятельности предприятия;
- организация работы и эффективного взаимодействия производственных единиц, цехов и других структурных подразделений предприятия, направля-

- энергомеханический участок, который в свою очередь делится на энергоучасток и механический участок.

В непосредственном подчинении заместителя генерального директора по производству находятся:

- отдел материально-технического снабжения, который организует обеспечение предприятия всеми необходимыми для его производственной работы материальными ресурсами; занимается составлением заявок на материальные ресурсы и их обоснованием, установленным календарных сроков поставок.

- транспортный участок;
- склад готовой продукции;
- производственные участки, которые в свою очередь делятся на:

- а) литейный участок, где изготавливаются заготовки для дальнейшей обработки, осуществляется литье цветных и черных металлов. Литье производится двумя способами: литье по выплавляемым моделям и литье под давлением.

- б) штамповочный участок, который производит заготовки для дальнейшей обработки деталей с листа путем штамповки.

- в) гальванический участок, осуществляющий нанесение защитных покрытий для защиты от коррозии. Оборудование: стационарные и колокольные ванны.

- г) сборочный участок, который занимается конечной сборкой изделий, т.е. арматуры контактной сети и запчастей для метро с использованием различных приспособлений сверлильных, фрезерных станков и т.д.

Бухгалтерия обеспечивает обработку документов, рациональное ведение бухгалтерских записей в учетных регистрах и на их основе – составление отчетности. Своевременное получение учетной информации о производственно-хозяйственной деятельности предприятия позволяет руководителям оперативно воздействовать на ход производства, принимать соответствующие меры для повышения экономических показателей работы предприятия.

РАСЧЕТНАЯ ЧАСТЬ

Основные производственные фонды (ОПФ) – это стоимость совокупности средств труда, необходимых для рационального и планомерного производства продукции, которые используются на предприятии в течение длительного времени, переносят свою стоимость на созданный с их помощью продукт по частям по мере потребления и сохраняют свою материальную форму.

Показателями использования основных производственных фондов являются фондоотдача, фондоемкость, фондовооруженность и фондорентабельность.

Фондоотдача – это обобщающий показатель, характеризующий использование основных производственных средств. Рост фондоотдачи отражает повышение эффективности использования основных производственных средств.

Фондоотдача определяется по формуле:

$$\Phi_o = \text{ТП} / \Phi_{\text{с.г.}}, \quad (1)$$

где ТП – объем товарной продукции, тыс. руб.;

$\Phi_{\text{с.г.}}$ – среднегодовая стоимость основных производственных фондов, тыс. руб.

Среднегодовая стоимость основных производственных фондов - показатель, отражающий изменения стоимости в течение года в результате ввода новых и выбытия физически изношенных и морально устаревших основных производственных фондов, которая определяется по формуле:

$$\Phi_{\text{с.г.}} = \Phi_{\text{н}} + (\Phi_{\text{в}} * n_{\text{в}})/12 - (\Phi_{\text{л}} * n_{\text{л}})/12, \quad (2)$$

где $\Phi_{\text{н}}$ – стоимость основных производственных фондов на начало года, тыс. руб.;

где Π_p – прибыль, тыс. руб.

Показатели использования основных фондов объединяются в четыре группы:

- коэффициент экстенсивного использования основных производственных фондов, отражающий уровень их использования по времени;
- коэффициент интенсивного использования основных фондов, отражающий уровень использования по производственной мощности (производительности);
- коэффициент интегрального использования основных фондов, учитывающий совокупное влияние всех факторов, включая экстенсивные и интенсивные.

Коэффициент экстенсивного использования ОПФ ($K_э$) определяется по формуле

$$K_э = V_\phi / V_{\max}, \quad (6)$$

где V_ϕ – фактическое время работы машин и оборудования, машино – ч;

V_{\max} – максимально возможный фонд времени работы машин и оборудования, машино – ч.

Коэффициент интенсивного использования ОПФ ($K_{ин}$) определяется по формуле

$$K_{ин} = \Pi_\phi / \Pi_v, \quad (7)$$

где Π_ϕ – фактическая производительность машин и оборудования, ед./ч;

Π_v – максимально возможная производительность машин и оборудования, ед./ч.

Коэффициент интегрального использования ОПФ ($K_{инт}$) определяется по формуле:

$$K_{инт} = K_э * K_{ин}. \quad (8)$$

Объем валовой продукции определяется по формуле

$$ВП = ТП + (S_k - S_n) + (И_k - И_n), \quad (9)$$

Он характеризуется коэффициентом оборачиваемости оборотных средств – время, в течение которого оборотные средства совершают полный кругооборот.

Коэффициент оборачиваемости (K_o) определяется по формуле

$$K_o = РП / \Phi_{oc} , \quad (12)$$

где РП – стоимость объема реализованной продукции за определенный период времени, тыс. руб.;

Φ_{oc} – среднегодовая стоимость нормируемых оборотных средств, тыс. руб.

Продолжительность одного оборота в днях определяется по формуле:

$$Д = Т / K_o , \quad (13)$$

где Т = 360 дней (в расчетах принята длительность года – 360, квартала – 90, месяца – 30 дней).

Коэффициент использования мощности отражает долю использования предприятием своей максимально возможной мощности.

Данный показатель определяется по формуле

$$K_{им} = (V / W) * 100\% , \quad (14)$$

где V – годовой выпуск продукции в натуральных единицах, шт.;

W – годовая производственная мощность предприятия по выпуску продукции, шт.

Производительность труда – показатель эффективности использования ресурсов труда в материальном производстве, определяется количеством продукции, произведенной в единицу рабочего времени, или затратами труда на единицу продукции (трудоемкость).

E_n – единовременные поощрения отдельным работникам за выполнение особо важных заданий, тыс. руб.;

P_n – размер премии, тыс. руб.

D – другие выплаты, тыс. руб.

Средняя заработная плата рабочего определяется по формуле

$$ЗП_{см} = ФЗП_{об} / Ч \quad (18)$$

где $Ч$ – численность работающих, чел.

Средний доход на одного работающего определяется по формуле

$$СД = (ФЗП_{об} + M_n + E_v) / Ч, \quad (19)$$

где M_n – материальная помощь, тыс. руб.;

E_v – единовременные пособия ветеранам труда, тыс. руб.

Прибыль является конечным финансовым результатом предпринимательской деятельности предприятия и представляет собой разницу между ценой продукции и ее себестоимостью. Как экономическая категория прибыль отражает чистый доход, созданный в сфере материального производства в процессе предпринимательской деятельности.

Прибыль от реализации обычно определяют как разность между выручкой от реализации товарной продукции и полными издержками

$$П_p = В_p - И, \quad (20)$$

где $И$ – полные издержки.

Полные издержки производства включают в себя себестоимость реализованной товарной продукции и годовой фонд заработной платы. Величина полных издержек определяется по формуле:

$$\Pi_6 = \Pi_p + \Pi_{пр}, \quad (24)$$

где Π_p – прибыль от реализации продукции (работ, услуг), руб.;

$\Pi_{пр}$ – прибыль от прочей реализации, руб.

Рентабельность – это относительный показатель эффективности производства, характеризующий уровень отдачи затрат и степень использования ресурсов. Под *рентабельностью предприятия* понимают его способность к приращению вложенного капитала. Рентабельно работающие предприятия способны вести расширенное воспроизводство.

Рентабельность производства (Р) определяется по формуле:

$$P = \Pi_6 / (\Phi_{с.г.} + \Phi_{о.с.}) * 100\% . \quad (25)$$

Рентабельность реализованной продукции показывает, какой процент прибыли получает предприятие с каждого рубля реализации ($P_{пр}$) и определяется по формуле

$$P_{пр} = \Pi_p / C_p * 100\% . \quad (26)$$

Основной производственной деятельностью ОАО «Электромехзавод» является выпуск продукции для городского электрического транспорта и контактной сети. Номенклатура произведенной в 2003 году продукции по сравнению с аналогичными данными предыдущего и планового года приведена в табл. 1.

Таблица 1- Структура товарной продукции ОАО «Электромехзавод»

Наименование	2002	2003		Темп	Темп
		План	Факт		

В течение года по заявке московского метрополитена был освоен выпуск целого ряда новых изделий: блок резисторов типа КФ-47, 8 типов элементов сопротивлений, гайки уплотнительные, муфты, пружины. Предприятия городского электрического транспорта по-прежнему имеют очень ограниченные возможности. В связи с этим ОАО «Электромехзавод» снизил удельный вес запчастей троллейбуса в общем выпуске продукции с 15.8% до 9% по плану и с 9 % до 5,6 % в 2003 году. Структурные изменения выпускаемой предприятием продукции за 2002, 2003 годы представлены на рисунке 1-3.

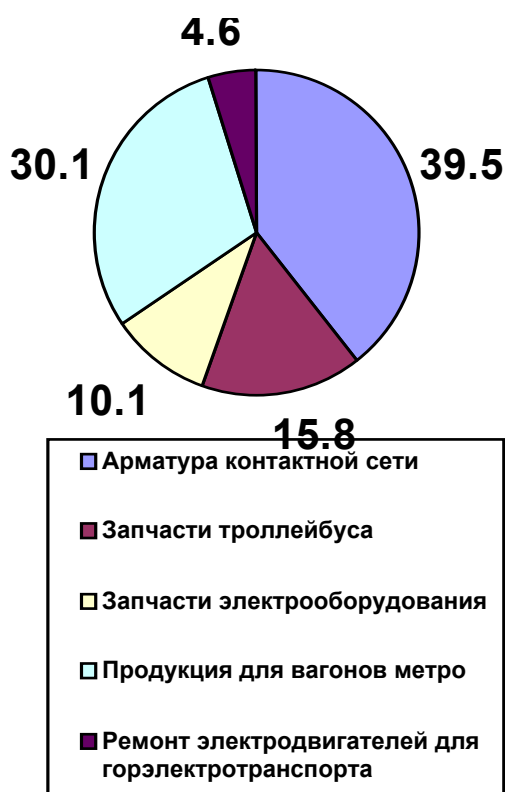


Рис. 1 Структура объема производства в 2003 г.

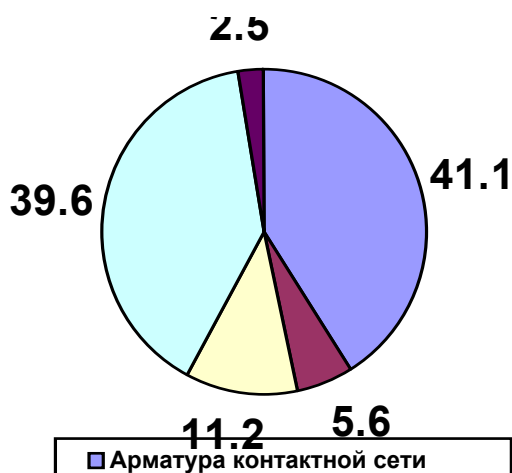


Таблица 2 Основные экономические показатели ОАО «Электромехзавод»

Показатели	2001	2002г.	2003г.	Темп роста 2002 / 2001, %	Темп роста 2003 / 2002, %
1	2	3	4	5	6
Выручка от реализации продукции, работ, услуг, тыс. руб.	29101	39771	57589	136,7	144,8
Объем выпуска продукции, тыс. руб.	29914	39330	55664	130	141,5
Полная себестоимость, тыс. руб.	21584	27440	41851	127,1	152,5
Затраты на 1 руб. товарной продукции, руб.	0,72	0,66	0,75	91,7	113,9
Материальные затраты	10244	17001	24924	166,0	146,6
Среднегодовая стоимость основных производственных фондов, тыс. руб.	35155,5	39320,5	40110	111,8	102,0
Среднесписочная численность	209	207	210	99,0	101,4
Фондоотдача, руб/руб	0,83	1,01	1,44	121,7	142,2
Фондовооруженность, руб/чел	168,2	190,0	191,0	113,0	100,5
Средства на оплату труда, тыс. руб.	4215	7091	12530	168,2	176,7

плановым годом уже 152,5 %, что оценивается как отрицательное явление. Необходимо отметить, что если по плану увеличение себестоимости было вызвано значительным ростом как материальных затрат, так и затрат на оплату труда (166% и 168,2% соответственно), то в фактически по году данное увеличение было обусловлено в основном повышением расходов на заработную плату на 76,7 % по сравнению с предыдущим годом при одновременном снижении темпа роста материальных затрат до уровня 146,6%.

Объем произведенной продукции как видно в 2002 году, так и в 2003 году ниже объема реализованной из-за достаточно высокого значения остатков готовой продукции на складе. На 1 января 2004 года остатки готовой продукции составили 14322 тыс. руб. Такой запас позволяет оперативно обеспечивать профинансированные заявки на поставку продукции. На 1 января 2003 года остатки составляли 9000 тыс. руб., то за год произошло увеличение запасов готовой продукции.

Отрицательным моментом работы предприятия за 2003 год следует считать увеличение затрат на 1 руб. товарной продукции на 13,9 % по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года. Значение данного показателя свидетельствует о том, что в плановом году на каждый рубль товарной продукции затраты предприятия составляли 66 коп., а прибыль 34 коп., тогда как в отчетном 2003 году затраты увеличились и достигли уровня 75 коп., а прибыль соответственно снизилась до 25 коп.

В плановом году балансовая прибыль увеличилась по сравнению с предыдущим годом на 4038 тыс. руб., т.е. на 28,2 % и на 1.01.02. составила 14381 тыс. руб. Однако рассмотрев данный показатель в динамике в отчетном году темп ее роста (139 %) значительно ниже, чем в прошлом году (163,1 %).

За рассматриваемый период ОАО «Электромехзавод» добился определенных успехов в повышении фондоотдачи. В плановом году темп роста данного показателя был на уровне 121,7 %, а фактически – уже 142,2 %. Значение

фондоотдачи. Отрицательной оценки заслуживает опережающий темп роста себестоимости по сравнению с ростом выручки, а так же снижение некоторых показателей рентабельности, свидетельствующее о стремлении получить большую массу прибыли за счет роста продаж, а не за счет роста цен.

требованиями ассортимент продукции и ценовую политику, ускорить оборачиваемость капитала за счет сокращения сверхнормативных запасов готовой продукции на складах.

Кроме того, на улучшение финансового состояния предприятия значительное влияние может оказать обновление его материально-технической базы. Увеличению прибыли ОАО «Электромехзавод» на 111,5 тыс. руб., а также расширению рынков сбыта его товаров будет способствовать улучшение качества изготавливаемой продукции путем замены материала на более прочный и долговечный.

Другим способом роста прибыли и рентабельности анализируемого предприятия может стать замена оборудования на более производительное и менее трудоемкое. Кроме того, за счет повышения производительности труда, сокращения сверхплановых отходов используемого материала возможно значительное снижение затрат на рубль товарной продукции.