СОДЕРЖАНИЕ

1. ПРЯМЫЕ ИНВЕСТИЦИИ 3

2. ДОХОДНОСТЬ ИНОСТРАННОГО ИНВЕСТИРОВАНИЯ 6

3. ЗАДАЧА 9

4. ЗАДАЧА 10

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ 11

иные виды активов (основные фонды, земельные участки, промышленная собственность, в виде патентов, программных продуктов, торговых марок и т.п.);

привлеченные средства в результате выпуска и продажи предприятием акций;

средства, выделяемые вышестоящими холдинговыми и акционерными компаниями" промышленно-финансовыми группами на безвозвратной основе;

благотворительные и другие аналогичные взносы.

К внешним источникам инвестиций относят:

ассигнования из федерального, регионального и местных бюджетов, различных фондов поддержки предпринимательства, предоставляемые на безвозмездной основе;

иностранные инвестиции, в том числе финансовое или иное материальное и нематериальное участие в уставном капитале совместных предприятий, а также прямые вложения (в денежной форме) международных организаций и финансовых институтов, государств, предприятий и организаций различных форм собственности и частных лиц;

различные формы заемных средств, в том числе кредиты, предоставляемые государством и фондами поддержки предпринимательства на возвратной основе (на льготных условиях), кредиты банков, других институциональных инвесторов (инвестиционных фондов и компаний, страховых обществ, пенсионных фондов) и различных предприятий, а также векселя и прочие источники.

Анализ потоков инвестиций предполагает их четкое разграничение на прямые (реальные), портфельные (финансовые) и прочие инвестиции, поскольку они существенно различаются по объемам и динамике.

Прямые инвестиции – это инвестиции прямых инвесторов, то есть инвестиции юридических и физических лиц, полностью владеющих не менее 10 %

2. ДОХОДНОСТЬ ИНОСТРАННОГО ИНВЕСТИРОВАНИЯ

Конкретная производственно-хозяйственная и предпринимательская практика чрезвычайно разнообразны как по масштабам будущего нового дела, так и по характеру используемой технологии, планируемой организации производства, проектируемой системы управления. Кроме того, проекты могут существенно различаться по длительности жизненного цикла, по срокам инвестиционных платежей, величине и характеру поступления во времени доходов функционирующего бизнеса и т.п.

Поэтому, чтобы иметь возможность отразить все имеющееся разнообразие форм и результатов предпринимательского бизнеса при оценке его эффективности, необходимо иметь несколько показателей. Одним из таких показателей является показатель чистого приведенного дохода (в экономической литературе его называют также чистой приведенной стоимостью).

Показатель чистого приведенного дохода иностранных инвестиций довольно широко применяется в экономике. При его исчислении нормативная величина дохода рассматривается как упущенная выгода и поэтому считается как бы дополнительно понесенными затратами. Все, что получено предпринимателем сверх общих затрат (основных и дополнительных) отражает чистый приведенный доход.

Чистый приведенный доход рассчитывается по формуле

$$Ч = \sum_{i=0}^{T} \frac{Д_i}{(1+q_н)^i} - \sum_{i=0}^{T} \frac{К_i}{(1+q_н)^i} > 0, \quad (1)$$

где Ч — чистый приведенный доход за жизненный цикл проекта;

Д i _ величина дохода в i -ом временном интервале ;

К i _ величина инвестиционных платежей в i -ом временном интервале ;

Т — количество временных интервалов в жизненном цикле проекта (длительность временного интервала заранее устанавливается, например месяц, два месяца, и т.д.);

Индексы доходности (ИД) характеризуют (относительную) «отдачу проекта» на вложенные в него средства. Они могут рассчитываться как для дисконтированных, так и для недисконтированных денежных потоков. При оценке эффективности иностранных инвестицийчасто используются:

- индекс доходности дисконтированных затрат — отношение суммы дисконтированных денежных притоков к сумме дисконтированных денежных оттоков.

- индекс доходности дисконтированных инвестиций (ИДДИ) — отношение суммы дисконтированных элементов денежного потока от операционной деятельности к абсолютной величине дисконтированной суммы элементов денежного потока от инвестиционной деятельности. ИДДИ равен увеличенному на единицу отношению ЧДД к накопленному дисконтированному объему инвестиций.

При расчете ИДДИ могут учитываться либо все капиталовложения за расчетный период, включая вложения в замещение выбывающих основных фондов, либо только первоначальные капиталовложения, осуществляемые до ввода предприятия эксплуатацию (соответствующие показатели будут, конечно, иметь различные значения).

Индексы доходности дисконтированных затрат и инвестиций превышают 1, если для этого потока ЧДД положителен.

Вопрос о реализации проекта рассматривается при ИД > 1, в противном случае проект убыточный.

4. ЗАДАЧА

Принять решение о реализации двух альтернативных проектов учитывая уровень риска.

Значения коньюктуры рынка	Инвестиционный проект А		Инвестиционный проект В	
	Расчетный доход	Значение вероятности	Расчетный доход	Значение вероятности
Высокая	700	0,25	300	0,5
Средняя	500	0,4	400	0,4
Низкая	400	0,35	100	0,2
В целом		1,0		1,0

Определим средний расчетный доход по проектам А и В

Проект А Д=(700*0,25+500*0,4+400*0,35)/3=(175+200+140)/3=172

Проект В Д=(300*0,5+400*0,4+100*0,2)/3=(150+160+20)/3=110

Более высокий средний ожидаемый доход в проекте А, следовательно, его и надо реализовывать.